ACTA No. GEE- 686		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesoría Formulación plan de negocios metodología FE		
CIUDAD Y FECHA: 7 de mayo de 2021	**HORA INICIO:** 8:00 a.m.	**HORA FIN:** 12:00 m.
LUGAR Y/O ENLACE: Reunión virtual por meet.google.com/fub-fntz-kyu	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO.** Regional Guajira, Centro Agroempresarialy Acuícola - CAA	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. ¿Cuál es mi solucion?

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:
Asesorar el emprendedor en la formulación plan de negocio para participar en convocatoria FE

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Se valida el avance de formulación del proyecto bajo la metodología FE, teniendo en cuenta cada uno de los siguientes aspectos:

Datos del proyecto

COMERCIALIZADORA LA SANTA
Emprendedor: RAFAEL LEONARDO CERCHAR
Dirección: KRA 15 – CALLE 1-19
Teléfono: 3046807875
Email: negrocerchar83@hotmail.com

Descripción de la Actividad:

Breve Historia: COMERCIALIZADORA LA SANTA es una unidad productiva creada con el objetivo de brindarle tilapia roja al municipio de BARRANCAS y al resto del departamento de la Guajira. Con los mejores estándares de calidad, mediante estanques en tierra
Acondicionamiento del lugar: el punto de las operaciones cumple las condiciones óptimas para desarrollar la actividad cuenta con el servicio luz Y agua de pozo profundo

Estado de las actividades: La unidad productiva se encuentra haciéndole adecuaciones a los estanques para mejorar el sistema productivo se espera poder crecer con el acompañamiento que le brinda el Sena**.**

Maquinaria y equipos: La unidad productiva cuenta con la maquinaria y equipos necesarios para la operación, (turbinas para el abastecimiento del agua)

Capacidad de producción: La empresa cuenta con una capacidad de dos estanques uno de 47x47=2.209 metros cuadrados y otro de 16x21= 336 metros cuadrados con una densidad de siembra de 7 peces por M2 .con un sistema extensivo dónde producimos 700 kilos por ciclo

Comercio al por menor: Cuenta con producto de tilapia roja entera que se entregan con un peso aproximadamente 350 y 400 gramos

información financiera: Producimos 700 kilos en cada ciclo y es vendido al mercado local por un valor de 9.000 pesos por kilo lo que nos genera un ingreso de $6.300.000 en cada ciclo

Avances indicadores de Impacto Económico: contamos con un empleado directo, y con la ampliación del proyecto podríamos generar 6 empleos directos y de esa manera incrementar el poder adquisitivo de

CONCLUSIONES

Se hace revisión del segundo módulo con sus respectivas recomendaciones:

¿EXISTE OPORTUNIDAD EN EL MERCADO?

3. ¿Describa la tendencia de crecimiento del mercado en el que se encuentra su negocio?
4. Realice un análisis de la competencia, alrededor de los criterios* más relevantes para su negocio.

De igual manera se asesora al emprendedor en el módulo III. ¿CUÁL ES MI SOLUCIÓN?: Describa la alternativa o solución que usted propone para satisfacer las necesidades señaladas en la pregunta 2, Concepto del negocio, Componente innovador o factor diferencial, ¿Cómo validó la aceptación en el mercado de su proyecto (metodología y resultados)?, Elabore la ficha técnica para cada uno de los productos (bienes o servicios) que componen su portafolio, Describa el avance logrado a la fecha para la puesta en marcha de su proyecto, en los aspectos: técnico - productivo, comercial y legal.

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales se debe garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento. El Servicio Nacional de Aprendizaje SENA solicita la siguiente clasificación de la información:

La información de este documento se debe clasificar como:

PÚBLICA ☐ **PRIVADO** ☐ **SEMIPRIVADO** ☐x **SENSIBLE** ☐ ☐

Nota: Antes de contestar esta informacional por favor remitirse al instructivo

COMPROMISOS

ACTIVIDAD	RESPONSABLE	FECHA
Realizar módulo 3 del plan de negocios bajo la metodología FE	Rafael Leonardo Cerchar Castillo	7/06/2021

ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia)
Asesoría proyecto FE

Fuente propia SENA SBDC – Comercializadora La Santa – 7 de mayo del 2021

Se anexa link de reunión: https://drive.google.com/file/d/1s0d9YuYbABt6F64r90DbPXOIIYUc56xh/view

Nota: Puede incluirse imagen o captura de pantalla de los asistentes, si se trata de una reunión virtual o, de los asistentes que participan a través de una plataforma virtual.

REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- GEE – 686 DEL DÍA 7 DEL MES DE MAYO DEL AÑO 2021

OBJETIVO (S)	**Asesorar el emprendedor en la formulación plan de negocio para participar en convocatoria FE**

No.	**Autorizo el tratamiento de la Información SI / NO. Si marca No por favor no diligencie el formato.**	**NOMBRES Y APELLIDOS**	**No. DOCUMENTO**	**PLANTA**	**CONTRATISTA**	**OTRO ¿CUAL?**	**DEPENDENCIA/ EMPRESA**	**CORREO ELECTRÓNICO**	**TELÉFONO/EXT.SENA**	**AUTORIZA GRABACIÓN**	**FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL**
1	SI	Rafael Leonardo Cerchar Castillo	84009309	X		NA	Comercializadora la Santa	negrocerchar83@hotmail.con	3046807875	N/A	Participación virtual
2	SI	María Narcisa Cortes M	59666357		X	N/A	SBDC - SENA	mariacortes@misena.edu.co	3155544836	N/A	Participación virtual